

[ACCUEIL \(HTTP://WWW.LESECHOS.FR\)](http://www.lesechos.fr)

[BUSINESS \(/\)](#)

[ENTREPRENEURS \(/ENTREPRENEURS/INDEX.PHP\)](#)

[MA VIE D'ENTREPRENEUR \(/ENTREPRENEURS/MA-VIE-D-ENTREPRENEUR/INDEX.PHP\)](#)

**SUCCESS STORY**

# Le vélo cargo électrique Wello à la conquête des villes

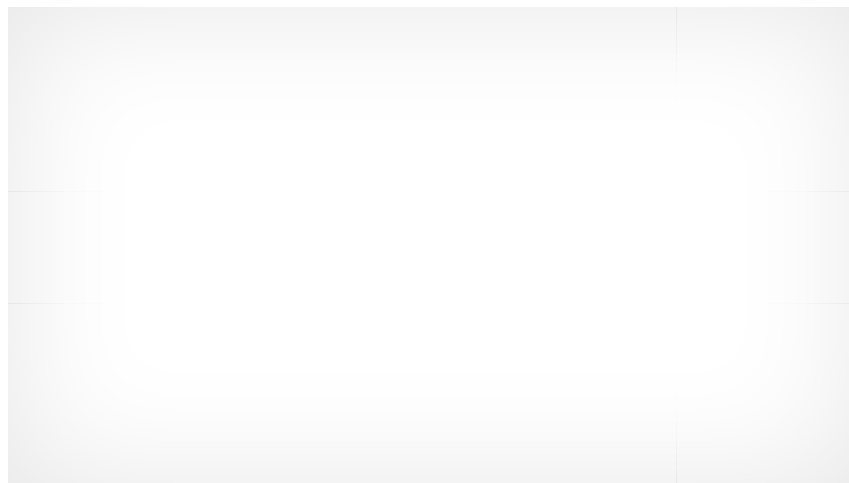
BRUNO ASKENAZI | Le 16/05 à 06:30



Wello fabrique des vélos cargo et distribue sur le marché francilien. La société a déjà livré 100 machines en 2021. - Wello

**Fondée à La Réunion, la jeune pousse de vélos cargo a créé un atelier au Mans pour se rapprocher de ses partenaires et de ses clients. Wello ambitionne la fabrication de plusieurs centaines de machines en 2022.**

PUBLICITÉ



Tombé amoureux des paysages, Arnaud Chéreau s'est installé sur l'île de La Réunion avec son épouse il y a une douzaine d'années. Et c'est à Saint-Denis, préfecture départementale et régionale, que le jeune homme décide, en septembre 2015, de fonder une entreprise de **vélos cargo à assistance électrique** (<https://business.lesechos.fr/entrepreneurs/marketing-vente/0610792800419-le-marche-du-velo-electrise-par-la-crise-sanitaire-343104.php>).

Ingénieur aéronautique de formation, il démarre avec 3.000 euros en poche et l'aide de trois **associés** (<https://business.lesechos.fr/entrepreneurs/communaute/start-up-cherche-associes-les-petites-annonces-de-la-french-tech-310540.php>), dont le président du Medef local. Après trois ans de R&D et un dépôt de **brevet** (<https://business.lesechos.fr/entrepreneurs/aides-reseaux/depot-de-brevets-les-dispositifs-dedies-aux-start-up-313779.php>), les premières machines sont commercialisées auprès de grandes sociétés implantées sur l'île (Crédit Agricole, Veolia, etc.).

## **De La Réunion au Mans**

Après avoir **levé 2 millions d'euros** (<https://business.lesechos.fr/entrepreneurs/financer-sa-creation/0611266192812-financement-7-facons-de-planter-sa-levee-de-fonds-344303.php>) auprès du fonds Apicap (<https://business.lesechos.fr/entrepreneurs/aides-reseaux/0701240025939-les-specialistes-du-capital-innovation-aident-a-trouver-le-chemin-de-croissance-347736.php>) et du business angel Mylène Romano, l'entrepreneur jugeait qu'il était temps de dupliquer son projet réunionnais en France métropolitaine... là où la demande est la plus prometteuse. Dans les grandes villes, le vélo cargo électrique séduit de plus en plus d'entreprises et de familles. En 2021, il s'est écoulé 17.000 machines, contre **11.000 un an plus tôt** (<https://www.lesechos.fr/industrie-services/tourisme-transport/le-velo-cargo-prend-son-envol-en-france-1305755>).

En 2020, après un passage remarqué au Consumer Electronic Show de Las Vegas, Arnaud Chéreau monte un atelier d'assemblage au Mans (Sarthe), puis loue des bureaux à Antony (Hauts-de-Seine) près de Paris.

IDEE BUSINESS - **Motto, la start-up qui veut imposer le vélo électrique sur abonnement** (<https://business.lesechos.fr/entrepreneurs/idees-de-business/0701079806566-velo-electrique-motto-veut-imposer-le-modele-de-l-abonnement-347438.php>)

Pourquoi Le Mans ? C'est la ville où Arnaud Chéreau a grandi. La préfecture sarthoise est aussi au bord de grands axes autoroutiers et ferroviaires. Surtout, elle est au coeur d'un écosystème de PME industrielles capables de fournir en quantité les pièces nécessaires à la fabrication des engins.

« Cadre, carénage, système de liaison au sol, faisceaux électriques... 70 % de la valeur du produit est fabriquée dans un rayon de 200 kilomètres autour de l'atelier manceau », précise le dirigeant de trente-neuf ans. A La Réunion, Wello avait commencé par intégrer toute la fabrication afin de maîtriser la conception du produit. Dès lors que le passage à l'**industrialisation était acté** (<https://business.lesechos.fr/entrepreneurs/gestion-finance/grandir-en-passant-du-mode-artisanal-au-mode-industriel-311871.php>), il lui fallait s'entourer de partenaires dotés de capacités de production. Direction donc l'Hexagone.

## Circuits courts et ZFE

Dans une démarche de circuit court, une dizaine de PME d'Ile-de France ou du Grand Ouest approvisionnent maintenant la société du Mans. Quant aux locaux d'Antony, ils permettent d'être au contact du marché francilien qui regorge de sièges sociaux. Grandes entreprises, acteurs de la livraison et collectivités locales y cherchent des solutions plus vertes et moins coûteuses que les flottes automobiles, parfois sous-utilisées.

FINANCEMENT - Il a levé 10 millions d'euros... ses conseils pour réussir une levée de fonds (<https://business.lesechos.fr/entrepreneurs/financer-sa-creation/0610582887500-il-a-leve-10-millions-d-euros-ses-conseils-pour-reussir-une-leeve-de-fonds-342682.php>).

La création des zones à faibles émissions (ZFE) dans certains centres-villes, où seront bannis les véhicules les plus polluants, constitue une opportunité supplémentaire pour Wello. Ses vélos cargo (8.490 euros HT l'unité) sont capables de transporter jusqu'à 3 mètres cubes de marchandises.

Pour suivre une demande croissante, la PME de 15 personnes (dont six à La Réunion) est en passe de signer des accords avec de nouveaux partenaires industriels français de l'aéronautique et de l'automobile. Après avoir dépassé les 100 exemplaires livrés en 2021, Wello vise « plusieurs centaines de machines en 2022 », conclut le dirigeant.

([javascript:void\(0\);](#))